

Sancionada a Lei de Modernização  
Trabalhista: saiba o que muda

Página 05

Dia dos Pais: o que  
dar de presente?

Página 07

REVISTA

# SICOMÉRCIO

Publicação do Sindicato do Comércio Varejista de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro | Ano 2 | Edição 13 | Julho 2017

Yuri Melo



## 68 anos do Sicomércio: noite de festa e homenagens

Páginas 08 e 09

# EDITORIAL

## Reconhecimento

O Sicomércio comemorou esse mês os 68 anos de fundação da entidade com uma noite de festa e homenagens a pessoas que foram destaque em 2016. A premiação, realizada há alguns anos pelo sindicato, é uma forma de reconhecimento ao trabalho realizado por essas pessoas no município. Confira a cobertura da festa nas páginas 08 e 09 desta edição. Ainda na Revista deste mês, saiba o que mudou na Legislação Trabalhista, confira dicas de presentes para o Dia dos Pais, entre outras notícias.

Boa leitura e boas vendas!

## REPRESENTATIVIDADE DA DIRETORIA

13/06 à 20/06 - Reuniões diversas na Alemanha;  
20/06 - Reunião de Diretoria do Sicomércio, em sua sede; 20/06 - debate ocorrido no programa Painel 96, na Rádio Nova Sul Fluminense  
23/06 - Reunião de Diretoria da Fecomércio-RJ, em sua sede;  
23/06 - Reunião do Conselho do Sesc, na Fecomércio-RJ;  
23/06 - Reunião sobre a feira de moda, na Fecomércio-RJ;  
23/06 - Cerimônia de posse do novo comandante da polícia militar em Barra Mansa, na 2ª Cia do Batalhão da Polícia Militar;  
26/06 - Debate no programa Painel 96, na Rádio Nova Sul Fluminense;  
26/06 - Reunião sobre o Festival de Inverno, no Centro de Cultura Estação das Artes;  
27/06 - Reunião de Diretoria do Sicomércio, em sua sede;  
28/06 - Café da manhã da CDL comemorativo ao Dia do Comerciante, em sua sede;  
29/06 - Lançamento Flumisul, no Parque Natural de Saudade;  
29/06 - Reunião da Agenda 21, na Câmara Municipal de Barra Mansa;  
04/07 - Debate ocorrido no programa Painel 96, na Rádio Nova Sul Fluminense;  
04/07 - Posse do Rotary Clube Barra Mansa;  
04/07 - Reunião de Diretoria do Sicomércio, em sua sede;  
05/07 - 6º Fórum de Debates do Meio Ambiente, no Parque da Cidade;  
11/07 - Debate no programa Painel 96, na Rádio Nova Sul Fluminense;  
11/07 - Reunião de Diretoria do Sicomércio, em sua sede;  
17/07 - Posse da nova diretoria da Aciap Barra Mansa, em sua sede;  
18/07 - Reunião do Conselho da Cidade, na Prefeitura;  
18/07 - Debate ocorrido no programa Painel 96, na Rádio Nova Sul Fluminense;  
18/07 - Reunião de Diretoria do Sicomércio, em sua sede.



# Conheça NOSSA DIRETORIA

### DIRETORES

Presidente: Alberto dos Santos Pinto  
1º Vice-Presidente: Jair Francisco Gomes  
2º Vice-Presidente: Luis Antonio Nogueira Feris  
1º Secretário: Maria Graças Fernandes Marcelino  
2º Secretário: Belmiro Cardoso Marcelino  
1º Tesoureiro: Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães  
2º Tesoureiro: Paulo Roberto Barbosa de Castro  
1º Diretor de Promoção e Divulgação: Juliana Lanes Rolim  
2º Diretor de Promoção e Divulgação: José Luiz de Souza Barros

1º Diretor de Produtos e Serviços: José Diomar Seixas Pereira  
2º Diretor de Produtos e Serviços: Júlio César Soares Cardoso  
1º Diretor de Patrimônio: Gleidson Kelman Bragança Gomes  
2º Diretor de Patrimônio: Hugo Tavares Nascimento

### SUPLENTE

1º Geraldo de Oliveira Aniceto  
2º Leonardo dos Santos  
3º Carolina Paula dos Santos Ferreira  
4º Bruno Marini  
5º Alcício José Vilela de Camargo  
6º Antonio Diniz do Nascimento  
7º Marcos Paulo Maciel Fabiano  
8º César Fernando Alves Abrantes

### CONSELHO FISCAL

Efetivos:  
1º Ronaldo Maia Salgado Ferreira  
2º Almir Esteves Correa  
3º Alexandre Cosendey Rezende

Suplentes:  
1º Jair Fusco  
2º Xisto Vieira Neto

### DELEGADOS REPRESENTANTES JUNTO À FEDERAÇÃO

Efetivos:  
1º Alberto dos Santos Pinto  
2º Juliana Lanes Rolim

Suplentes:  
1º Maria Graças Fernandes Marcelino  
2º Antonio Feris Filho

## EXPEDIENTE

### Revista Sicomércio

Publicação do Sindicato do Comércio de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro (Sicomércio) - Instituição reconhecida pelo Ministério do Trabalho sob o nº 824235, em 20/04/1950  
CNPJ: 28.694.826/0001-17 - Data de fundação: 10 de julho de 1949

**Jornalista responsável**  
Christine Mello  
(MTB/RJ 27373)

**Diagramação**  
Midiática Comunicação

**Imagem da capa**  
Freepik

**Fotolito e Impressão**  
Gráfica Drumond

**Tiragem**  
1,5 mil exemplares

### Contato Sicomércio

Endereço: Rua José Maria da Cruz, número 55 - salas 203/4/5 - Centro - Barra Mansa - Rio de Janeiro - CEP 27.330-280

Telefone: (24) 3323-2790

e-mail: [sicomerciobm@sicomerciobm.com.br](mailto:sicomerciobm@sicomerciobm.com.br)

site: [www.sicomerciobm.com.br](http://www.sicomerciobm.com.br)



# ÍNDICE

- Editorial e Representatividade da Diretoria 02
- Singer completa 34 anos de fundação em Barra Mansa 04
- Sancionada a Lei de Modernização Trabalhista 05
- Julho é mês do Comerciante, uma das profissões mais antigas do mundo 06
- Dia dos Pais: o que dar de presente? 07
- 68 anos do sindicato: noite de festa e homenagens 08 e 09
- Espaços CDL, ACIAP e CODEC BM 10
- Social, Aniversariantes e Datas Comemorativas 11
- Momento Jurídico 12
- Coluna Motivação 13



**Onde encontrar em Barra Mansa**

**Ano Bom**  
Chandely Sorveteria  
Salão Valéria de Almeida

**Centro**  
Salão Vanessa Marques  
Sabores e Grãos Fit  
Trat Spa Urbano

**Encomendas**  
(24) 99322-5142

HÁ MAIS DE  
**MEIO SÉCULO**  
VALORIZANDO  
SUAS **EMOÇÕES**



**60**  
Anos de meio século valorizando suas emoções  
**Joalheria Regina**  
O Amor da Cidade

**LOJA BARRA MANSA**  
AV. JOAQUIM LEITE,  
484, CENTRO  
TEL. (24) 3323-0383

**LOJA VOLTA REDONDA**  
SIDER SHOPPING, L2,  
VILA STA. CECILIA,  
TEL. (24) 3348-7447

**LOJA RESENDE**  
RESENDE SHOPPING, L2,  
TEL. (24) 3355-840

[www.instagram.com/joalheria\\_regina](https://www.instagram.com/joalheria_regina)  
[www.facebook.com/joalheria-regina](https://www.facebook.com/joalheria-regina)

*A Luxitana*  
Presentes e Utilidades Domésticas



Av. Domingos Mariano, 136, Centro, Barra Mansa, RJ | Tel.: (24) 3323-2686

**Dr. Marcelo Fontes**  
CRO 20.164/RJ

- Mestre em Implantodontia
- Especialista em Implantodontia, Periodontia, Dor Orofacial e DTM
- Coordenador dos Cursos de Especialização em Implantodontia Unifoa/VR e UNIG/Itaperuna
- Consultor Científico Neodent (Implantes Dentários)

**BARRA MANSA - CENTRO**  
Av. Joaquim Leite, 01, Sl. 804 e 808  
Ed. Beneditina - (24) 3323-8413

**RIO DE JANEIRO - BARRA DA TIJUCA**  
Av. Evandro Lins e Silva, 840, Sl. 1205  
Ed. Office Tower - (21) 2178-2134 / 2178-2135

**CROMF**  
Reabilitação Oral



[marcelofonteslizeira](https://www.instagram.com/marcelofonteslizeira)  
[www.cromf.com.br](http://www.cromf.com.br)

## Singer completa 34 anos de fundação em BM

Fotos: Chrystine Mello



Fundada no dia 02 de dezembro de 1983, a loja Singer completa 34 anos em 2017. A loja, que funciona na Avenida Joaquim Leite, número 468, no Centro, é especializada em aviamentos para costura e artesanato (como fita, linha, lã, barbante, tecido, renda, botão, tnt, viés, entre outros), além da venda de máquinas de costura e peças para máquinas. O proprietário da loja, o comerciante Francisco Feitosa Lima, que tem como sócia sua esposa Carla, conta que no início a loja atuava somente com vendas e assistência técnica de máquinas de costura e vendas de eletrodomésticos.

“No começo, a loja funcionava na Rua Dr. Mario Ramos, número 122, também no Centro, mas era um estabelecimento menor, com aproximadamente 50 m<sup>2</sup>. Após cinco anos, nos transferimos para a Av. Joaquim Leite, onde estamos até hoje, com outros segmentos no ramo da costura e artesanato. Com o passar

dos anos, ampliamos para mais variedades de produtos, sempre procurando atender as necessidades dos nossos clientes”, informou Francisco, que conta com dez funcionários.

Para o comerciante, o segredo para permanecer nesse ramo há tantos anos é resultado da responsabilidade que a empresa tem com seus clientes. “Não deixamos de atendê-los sempre da melhor forma e assim mantemos nossos clientes sempre atualizados com as novidades do mercado. O diferencial da nossa loja é vender produtos de boa qualidade, que são a peça fundamental para o nosso negócio prosperar”, frisou.

Entre as maiores dificuldades encontradas, Francisco destaca as mudanças no regime de comercialização. “Não temos incentivo por parte dos nossos órgãos governamentais, mas com tudo, estaremos sempre a cumprir uma boa parceria com a nossa clientela”, completou.



Francisco e a esposa Carla



### Receba na hora o dinheiro das vendas feitas a prazo.

ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS

Venda a prazo no seu estabelecimento – com cartão (MasterCard e Visa), cheque ou duplicata - que o Sicoob antecipa o recebimento da venda, creditando o valor na sua conta. O Sicoob oferece condições atrativas para você aumentar o capital de giro e fazer sua empresa crescer. Não perca esta oportunidade, ligue agora: (24) 3323-2004.

Operação sujeita à análise e aprovação de crédito.

**SICOOB**  
sicoobes.com.br

# Sancionada a Lei de Modernização Trabalhista

Foi sancionado pelo presidente da República, Michel Temer, no último dia 13 de julho, o texto que promove a reforma trabalhista. A sanção aconteceu dois dias após a aprovação do PLC n° 38/2017 pelo Senado Federal. Dentre as mudanças aprovadas, estão a valorização dos acordos coletivos entre patrões e empregados, a possibilidade de novas formas de contratação, como o trabalho intermitente, e a criação de regras para o teletrabalho. Direitos dos trabalhadores como FGTS, 13° salário e licença-maternidade, entre outros, permanecem. Veja abaixo algumas das mudanças na legislação:

## ACORDADO SOBRE LEGISLADO

### Como é hoje?

A legislação trabalhista vale mais que acordos e convenções, a menos que estes sejam mais vantajosos para o trabalhador.

### Como vai ficar?

Esta é a principal mudança da reforma. Pelo texto, empregados e empregadores poderão negociar uma lista de 15 itens, incluindo jornada, participação nos lucros e banco de horas. Direitos essenciais, como salário mínimo, FGTS, férias proporcionais e décimo terceiro salário permanecem inegociáveis.

## PARCELAMENTO DE FÉRIAS

### Como é hoje?

A CLT permite que, “em casos excepcionais”, as férias possam ser parceladas em dois períodos, desde que um deles não seja inferior a dez dias corridos.

### Como vai ficar?

As férias podem ser fatiadas em até três períodos, sendo que um deles não pode ser inferior a 14 dias corridos e os outros dois não podem ser de menos que cinco dias corridos, cada um. O novo texto retira a ressalva de “casos excepcionais” da lei e diz que, para que ocorra o parcelamento, basta que haja “concordância do empregado”.

## TRABALHO INTERMITENTE

### Como é hoje?

CLT não prevê esse tipo de contrato.

### Como vai ficar?

Esse tipo de contrato permitirá a prestação de serviços com interrupções, em dias alternados ou apenas por algumas horas na semana. O trabalhador tem que ser convocado com, pelo menos, cinco dias de antecedência. A exceção são os aeronautas, que não podem seguir esse regime. O governo prometeu que editará uma nova regra para que trabalhadores em regime padrão não possam ser demitidos e recontratados como intermitentes, sem antes passar por uma quarentena de 18 meses.

## DEMISSÃO

### Como é hoje?

Em caso de demissão sem justa causa, o trabalhador tem direito às verbas rescisórias, como a multa de 40% sobre o FGTS.

### Como vai ficar?

As verbas rescisórias estão mantidas em caso de demissão sem justa causa. No entanto, a reforma cria a figura da demissão consensual. Em caso de contrato extinto por “acordo entre empregado e empregador”, conforme o texto, serão divididas pela metade o aviso prévio (em caso de aviso indenizado) e a multa de 40% sobre o FGTS.

## JORNADA PARCIAL

### Como é hoje?

A lei considera trabalho com jornada parcial aquele com 25 horas semanais, sem previsão de horas extras.

### Como vai ficar?

O novo texto amplia esse limite para 30 horas semanais, sem horas extras, ou para 26 horas semanais, com previsão de seis horas extras. A reforma estipula ainda que esses trabalhadores terão direito a 30 dias de férias, assim como aqueles que trabalham em regime padrão.

## JORNADA DIÁRIA DE TRABALHO

### Como é hoje?

A CLT prevê que a jornada de trabalho deve ser de até oito horas diárias, com no máximo duas horas extras, previstas em acordo ou contrato coletivo de trabalho. A jornada semanal deve ser de até 44 horas semanais, totalizando 220 horas semanais.

### Como vai ficar?

O texto mantém a jornada máxima de 44 horas semanais, mas permite outros arranjos. Será permitido, por exemplo, negociar jornadas de 12 horas, que darão direito a 36 horas de descanso, como já ocorre em algumas categorias. Mas esse é um dos pontos que o governo prometeu alterar. Segundo o senador Romero Jucá, haverá uma mudança posterior prevendo a obrigatoriedade de que esse tipo de acordo seja assinado pelo sindicato da categoria.



**COTRAVA**

COMERCIAL TRAVASSOS LTDA.

MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO EM GERAL

LAJOTAS • TELHAS • FERRAGENS

CIMENTO • MADEIRAS • ETC.

RUA ARTUR OSCAR, 56,  
VILA NOVA, BARRA MANSA, RJ



3323-2566

# Julho é mês do Comerciante, uma das profissões mais antigas do mundo

No dia 16 de julho é comemorado o Dia do Comerciante. Esta data é destinada a homenagear todos os profissionais que trabalham na área do comércio, ou seja, na venda de produtos e serviços. Considerado um dos trabalhos mais antigos do mundo, o comércio é uma atividade extremamente importante para o desenvolvimento econômico do país.

O Dia do Comerciante surgiu a partir da criação da Lei nº 2.048, de 26 de outubro

de 1953, que homenageia o nascimento de José Maria da Silva Lisboa, mais conhecido por Visconde de Cairu, o Patrono do Comércio Brasileiro. O Visconde de Cairu foi o responsável pela criação das primeiras leis que beneficiariam o comércio brasileiro, que antes era totalmente dependente de Portugal. Uma das suas principais ações foi aconselhar o rei português D. João VI a assinar a Carta Régia, em 28 de janeiro de 1808, abrindo os portos brasileiros ao comércio exterior.

Nesta edição da Revista Sicomércio entrevistamos dois comerciantes, um veterano, Heraldo Vianna Nogueira, que há 51 anos é proprietário da Heaumaq, junto com seus sócios Aurélio de Sá Alves e Rogério de Sá Alves; e uma novata no setor, Ana Paula Ferreira de Souza, que há dois anos e quatro meses abriu a franquia da Pizza ao Quadrado junto com seu marido, Aroldo Guilherme Cruz de Souza. Confira as entrevistas na íntegra:

Fotos: Chrystine Mello



Aurélio e Heraldo

## Heraldo Vianna Nogueira

**1 - Como foi no início? Quais principais dificuldades enfrentaram?** Abrimos com muita vontade de vencer, procurando os amigos e propagando o máximo para atingir nossos objetivos, o grande problema era o transporte, que era escasso.

**2 - Qual a principal diferença do comércio de quando começaram para os dias atuais?** Existia mais facilidade para o posicionamento das empresas, o país estava evoluindo, com trabalho e estratégia conseguia-se sucesso nos negócios.

**3 - Qual mudança mais significativa para o seu setor ao longo desses anos?** A modernização das indústrias de móveis para escritório. Na época tínhamos poucas opções, hoje a gama de produtos é muito significativa.

**4 - Em relação à Barra Mansa, o que acha que podia melhorar para alavancar o comércio da nossa cidade?** Acho que melhorar as vias de acesso à cidade para incentivar os clientes que chegam de outros lugares, modernizar significativamente o centro comercial que já se encontra envelhecido.

**5 - Fale também sobre os pontos positivos de ser comerciante?** É um desafio gratificante, muitas vitórias, algumas decepções mais vale a pena ser comerciante, principalmente pelos clientes, que tornam-se nossos amigos.

**6 - Depois de tantos anos, acha que ainda vale a pena investir no comércio?** Acho que sim, apesar dos problemas que enfrentamos com a enorme crise que passamos no país. Quero aproveitar para parabenizar aos companheiros comerciantes que, apesar de tudo, estão firmes no propósito de realizar seus sonhos e proporcionar aos clientes um comércio com qualidade à altura de Barra Mansa.



## Ana Paula Ferreira de Souza

**1 - Por que decidiu investir no comércio?** Apesar de ser de família de comerciantes, me formei

em fisioterapia e trabalhei por oito anos na área, porém, após esse período, quis buscar novos caminhos, pensando em ser mais flexível nos horários e na possibilidade de um retorno financeiro maior. Meu pai nos mostrou tudo o que o comércio poderia nos dar de retorno e me influenciou na decisão de abrir minha loja. O amor pelo comércio veio da família sim!

**2 - Quais as principais dificuldades encontradas no começo?** Falta de pessoal qualificado e minha falta de conhecimento no ramo.

**3 - E depois do negócio começar, foram muitos obstáculos?** Foram muitos os obstáculos, porém o pior de todos foi a crise econômica e política que já enfrentamos há quase dois anos!

**4 - Fale também sobre os pontos positivos de ser comerciante?** Trabalhar com o que eu gosto, ter flexibilidade de horário e o retorno financeiro.

**5 - Porque optaram em abrir uma franquia?** Porque não tínhamos know-how no ramo de alimentação e com franquia facilitaria neste sentido, além de ser um produto diferenciado!

Festival de Inverno

@bramilsupermercados  
www.bramil.com.br

**BRAMIL**  
SUPERMERCADOS

Sempre Pensando em Você!



## Dia dos Pais: o que dar de presente?

O Dia dos Pais este ano será comemorado no dia 13 de agosto. Considerada uma data comemorativa bastante positiva para o comércio, o Dia dos Pais movimentou as lojas de roupas, calçados, perfumaria, livrarias, eletroeletrônicos e de artigos esportivos. Mas o que dar de presente para o pai nesta data? Opção é o que não falta no comércio e vale, desde uma simples lembrancinha, para não deixar a data passar em branco, como um presente mais caro, pra quem pode pagar um pouco mais.

Entre as lembrancinhas, o consumidor pode optar por um cartão com uma linda mensagem para o pai, uma caixa de chocolates ou um produto personalizado com a data, como caneca, chaveiro, copo, entre outros artigos, um par de meias, cueca, gravata, cinto e chinelo. Entre os presentes intermediários temos livro, produto de beleza, como kits de barba. Já quem quer gastar mais um pouco, pode optar por uma camisa, sapato ou tênis, perfume, camisa de futebol ou um eletroeletrônico, como smartphone.

Para algumas lojas do comércio, o Dia dos Pais é considerado a melhor data depois do Natal, como lojas especializadas em roupas masculinas ou calçados, como é o caso da Mr. Cat. “A expectativa é de um aumento de 40% em relação aos outros meses do ano”, informou a gerente da loja de Barra Mansa, Natália Hott. Para atrair os consumidores, a loja, que é uma franquia, faz campanhas nas redes sociais e também envia catálogos com os artigos, além de promoções pertinentes à esta data.

Segundo Natália, o produto mais vendido nesta época é a linha de sapatênis que oferece conforto e estilo aos papais. “Vendemos também sapato social, cintos, carteiras e camisas”, disse, acrescentando que os produtos comercializados na loja atendem a todas as faixas etárias, desde os pais mais decolados até os mais clássicos.

A gerente da Mr. Cat espera o maior movimento para a semana que antecede a data, que tem início no dia 07 de agosto. E o maior fluxo é esperado para o sábado, dia 12: “Muitos dos consumidores estão livres no sábado e o comércio oferece um horário de funcionamento estendido”. No dia 12, o Sicomércio realizará mais uma campanha para divulgar o horário estendido, até às 18h.

Proprietário da Livretto Livraria e Café, José Figorelle da Silva também espera o maior movimento para a última semana antes do Dia dos Pais e está otimista com as vendas. “Principalmente os três dias que antecedem a data”, comentou, acrescentando que espera um aumento de 15% nas vendas em relação aos outros meses do ano.

Segundo José Figorelle, entre os gêneros literários mais procurados para presentear os pais, destacam-se suspense, policial, medieval e história, além dos livros com mensagens para os pais, ótimos para essa ocasião. “Nosso público alvo são pais entre 30 e 60 anos”, disse. O comerciante informou ainda que, para atrair os consumidores, faz divulgação nas redes sociais, facebook e instagram, e oferece promoções: “Estamos com alguns títulos em promoção”.



Fotos: Chrystine Mello



Venha conhecer o stand do Sindpass na feira Flumisul, você encontrará explicações sobre Bilhetagem Eletrônica, Acessibilidade, Mobilidade Urbana, Programa Selo Verde além de atrativos como sorteio de brindes personalizados e homenagem aos rodoviários com o Prêmio Rodoviário Revelação. Venha participar!



10 A 13 AGOSTO  
PARQUE DA CIDADE BARRA MANSA

 SINDPASS



# 68 anos do Sicomércio: no

Fotos: Yuri Melo



O Sicomércio de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro completou este mês 68 anos de fundação e, para celebrar a data, realizou uma noite de homenagens a pessoas que foram destaque em 2016. O evento aconteceu no dia 21 de julho, no Espaço M Eventos, em Barra Mansa, e contou com a presença de cerca de 400 pessoas. A festa teve início com apresentação da Orquestra Sinfônica de Barra Mansa, do projeto Música nas Escolas, que executou os hinos Nacional e de Barra Mansa.

“Gostaria de agradecer a presença de todos e dizer que é um imenso prazer para a diretoria do Sicomércio realizar essas homenagens, em reconhecimento ao trabalho realizado por pessoas que foram destaque em nossa cidade”, ressaltou o presidente do Sicomércio, Alberto dos Santos Pinto.

Este ano, receberam o prêmio Empreendedora Senac 2016 a manicure, pedicure e maquiadora Quézia da Silva Lucindo e a maquiadora Renata Martins Pereira. O prêmio Empreendedor do Comércio 2016 foi entregue ao empresário Geraldo de Oliveira Aniceto, do Supermercado São Sebastião e o prêmio Personalidade do Ano 2016 ao ex-provedor da Santa Casa de Misericórdia de Barra Mansa, Jair Fusco. A Juíza de Direito da Vara do Trabalho de Barra

Mansa, Adriana Maria dos Remédios Branco de Mores Cardenas Tarazona, recebeu o título de Sócia Honorária do Sicomércio.

O Sicomércio também realizou uma homenagem à loja Ferragens Camargo, que foi representada pelo proprietário Alício Camargo, pela contribuição no progresso do comércio de Barra Mansa, se mantendo cada vez mais sólida ao longo de 80 anos; e o presidente do sindicato entregou uma menção honrosa ao presidente do Sistema Fecomércio-RJ, Orlando Santos Diniz, em

reconhecimento as parcerias celebradas ao longo dos anos com o sindicato e o apoio na realização das premiações Empreendedor Senac.

Após agradecer pela homenagem recebida, o presidente do Sistema Fecomércio RJ, Orlando Diniz, anunciou que o Sistema, da qual fazem parte o Senac RJ e o Sesc RJ, realizará este ano uma grande Feira de Moda na cidade, em parceria com o Sicomércio. “Hoje é um dia de festa e gostaria de anunciar que nós, em parceria com o Sicomércio, estamos preparando o maior evento de moda do Sul Fluminense. Foi um desafio que o Sicomércio nos trouxe e aceitamos. Vamos juntos, desenvolver essa feira, que irá fortalecer ainda mais o setor de moda na região”, disse Orlando.

A feira, que terá o apoio da prefeitura de Barra Mansa, será realizada no mês de outubro, no Parque da Cidade. “Mais uma vez gostaria de agradecer ao Orlando por aceitar esse desafio do Sicomércio, de realizar esse evento”, frisou o presidente do sindicato. O prefeito de Barra Mansa, Rodrigo Drable, também fez questão de agradecer ao Sistema Fecomércio RJ e ao Sicomércio pela realização do evento no município. “Gostaria de agradecer pela oportunidade de Barra Mansa sediar esse evento grandioso, idealizado pela diretoria do sindicato, através da Gracinha e da Juliana”, ressaltou Rodrigo.



Alberto entregando a Orlando Diniz menção honrosa

# ite de festa e homenagens

## Homenageados



Orlando Diniz entregando prêmio a Quézia



Orlando Diniz entregando prêmio a Renata



Juliana Gomes entregando prêmio a Geraldo



Giovana Simonaci entregando prêmio a Jair Fusco



Adriana recebendo título de Aloizio Perez e Magno Andrade



Alício recebendo homenagem de Jair Gomes

## ESPAÇO CDL



### Tira Dúvidas Jurídico: o novo serviço ao associado CDL

Por Thaís Mattos

A CDL de Barra Mansa lançou o “Tira Dúvidas Jurídico”, um plantão de esclarecimentos ao associado CDL sobre questões judiciais ligadas à sua empresa.

Toda semana, um consultor jurídico estará à disposição dos lojistas prestando orientações jurídicas.

Os atendimentos serão sempre privativos com horário agendado na CDL, havendo também a opção de consulta via e-mail. Assim o lojista fica à vontade para tratar sobre sua empresa pedindo orientações sobre como proceder de forma mais segura em suas demandas judiciais de diversas naturezas. Dúvidas sobre como proceder em questões trabalhistas, reclamações junto à defesa do consumidor, órgãos reguladores como fiscalização

de posturas e relações entre locadores e inquilinos estão entre as causas mais comuns de dúvidas neste sentido.

“Nossa intenção é oferecer ao associado segurança na orientação jurídica, dada a complexidade das leis no país, e a dificuldade que o empresário enfrenta para saber qual a melhor forma de proceder”, esclarece o presidente Xisto Neto.

O programa não cobre demandas complexas como acompanhamento de processos judiciais ou administrativos, análises de contratos e pareceres jurídicos, entre outros. Para tais serviços, é preciso que o lojista contrate os serviços jurídicos do profissional de sua preferência.

Saiba mais detalhes e reserve seu horário pelo telefone (24) 3325-8150.

## ESPAÇO ACIAP



### ACIAP BM firma convênio com Estácio de Sá

Por Flávia Resende

Empresas associadas à ACIAP Barra Mansa, seus funcionários e dependentes diretos já podem utilizar o convênio que a entidade firmou com a Universidade Estácio de Sá. Os descontos chegam a 35% nos cursos de graduação e 20% nos cursos de pós-graduação. O benefício é válido para todas as 90 unidades da universidade no país.

Avaliados pelo Ministério da Educação com excelentes conceitos, os cursos da Estácio de Sá são nas áreas de Ciências Exatas, Biológicas e Humanas, com graduação tradicional ou tecnológica, e cursos de pós-graduação lato sensu nas modalidades presencial e

ensino à distância. Na região, a instituição tem campus em Resende e um polo em Volta Redonda, que oferecem os cursos presenciais e à distância.

O acesso ao desconto é bem simples. Após procurar a universidade e escolher o curso desejado, o interessado deve comparecer à sede da ACIAP BM e solicitar uma declaração de associativismo, que será protocolada junto ao processo de matrícula do aluno justificando o abatimento no valor da mensalidade. Para mais informações, basta entrar em contato com a consultora da Estácio de Sá, Rayza Cardoso, no telefone (24) 98172-1958.

## ESPAÇO CODEC BM



### Projeto de Readequação Ferroviária é debatido entre o CODEC-BM e prefeitura

O mês de junho foi marcado pela discussão do Projeto de Readequação Ferroviária entre os membros do CODEC-BM e a Secretaria Municipal de Planejamento Urbano. O Secretário, Jorge Melhem, participou de duas reuniões do CODEC para discutir o tema. Em uma das reuniões, o secretário, ao lado de membros de sua equipe, apresentou no auditório da ACIAP-BM, para os con-

selheiros do CODEC-BM e diretores da ACIAP-BM, o atual projeto das obras de readequação ferroviária que foi elaborado e é gerido pelo DNIT (Departamento Nacional de Infraestrutura e Transporte).

Segundo a Secretaria de Planejamento Urbano, obras consideradas importantes para a cidade, como a construção de algumas passarelas e viadutos, que estavam previstos inicial-

mente, foram suprimidas pelo DNIT do atual projeto, pela redução de verbas federais.

Os membros do CODEC convidaram o secretário para compor a câmara técnica de mobilidade urbana do CODEC-BM para que juntos, encontrem alternativas para garantir que as obras de readequação ferroviária realmente atendam os interesses da população. O conselho entrará em contato

com os órgãos responsáveis, como o DNIT, a Concremat (empresa executora das obras) e autoridades políticas para buscar soluções.

O momento é de construção de ideias para garantir melhorias efetivas no sistema viário de Barra Mansa, a busca de alternativas complementares será discutida para que o projeto prossiga atendendo aos interesses de todo o município.

## Festa em comemoração aos 68 anos do Sicomércio

Fotos: Yuri Melo



## Agosto

### Aniversariantes

01 - Antônio Carlos Marques (Cristina Modas)  
 01 - Luiz Augusto Oliveira Vieira (Casa Mazaroppi)  
 01 - Adriana Carvalho Padro São Thiago (Mundo Verde)  
 02 - Silvio Sales Sobrinho (Ótica Barra Mansa)  
 02 - José Daniel Moreira (Drogaria São João Batista)  
 02 - Gean Franco Lima Alves (Azoberte Auto Peças)  
 02 - João Luiz Domingues (Mavy Roupas e Calçados)  
 03 - Andréa Seixas Pereira (Vatel de Resende)  
 04 - Bruno Marini (Attiva)  
 05 - Elídia Cristina Alves Policiano (Papeleria e Armário União)  
 08 - Fábio Acuna Calzolari (Imagem)  
 10 - Lucimar Ribeiro Limongi (Casa Flor)  
 10 - Maria José Pires de Barros (Ótica Cristal)  
 11 - Mario Luiz de Mello Correia (Cereais Bramil)  
 11 - Eduardo Cândido Alves Abrantes (Floresta Supermarket)  
 12 - Maria Cecília da Silva Ribeiro (Cecília Modas)  
 13 - Luís Antônio N. Feris (Casas Luan)  
 13 - Olívia Maria de Souza (Vivi Modas)  
 14 - Aurélio de Sá Alves (Heumaq)  
 14 - Christyan Leonardo Bernardes da Silva (Supermercado Fenix)  
 15 - Marlene Silvestre Teixeira (Utilidades)  
 15 - Luciana Alves (Ecology Informática)  
 15 - Luciene Alves dos Santos (Folha Verde Agro-

pecuária)  
 16 - Flavia Pereira Soutto (Lojas Nalin)  
 18 - Robson de Souza Saviolo (Oficina Saviolo)  
 18 - Rilmo Vieira de Souza (Rilmo Calçados)  
 19 - João Batista de Oliveira (Farmácia Nossa Senhora do Rosário)  
 19 - Cleuza Maria Chieregate Martins (Open Modas)  
 20 - Dea Lúcia do Carmo Ferrão (Lojas Palácio)  
 21 - Marino Paula da Silva Junior (Marcas Comunicação Visual)  
 23 - Luzia Raquel de Oliveira Silva (Boom Fogos)  
 24 - Angélica Lanes Santos (Ótica Cidade)  
 24 - Lílian Panizza (Móveis Carnoli)  
 25 - Marta Lúcia Médice Marassi (Drogaria Industrial)  
 25 - Silvio Palhas Aguiar (Rede Mais)  
 25 - Aline Collistet Aragão (Gless)  
 26 - Marcio Melo Viveiros (M. M. Viveiros Auto Peças)  
 26 - Lizandro Golfetto Lopes (Material de Construção Santa Clara)  
 26 - Maria Graças Fernandes Marcelino (Gracinha Modas)  
 29 - Terezinha da Silva Dias (Cicle Saudade)  
 29 - Jefferson Hiroyuki Nishiwaki (Mercado Bom Retiro)  
 30 - Octavio Tressoldi (Supermercado Vitória)  
 31 - Paulo Fernando Monteiro Pinto (Supermercado Coimbrão)

### Datas Comemorativas

03 • Dia do Tintureiro  
 05 • Dia Nacional da Saúde  
 08 • Dia do Pároco  
 11 • Dia do Advogado  
 11 • Dia do Estudante  
 11 • Dia do Garçom  
 13 • Dia do Economista  
 13 • Dia dos Pais  
 14 • Dia do Cardiologista  
 15 • Dia dos Solteiros  
 20 • Dia dos Maçons  
 22 • Dia do Folclore  
 25 • Dia do Feirante  
 27 • Dia do Corretor de Imóveis  
 27 • Dia do Psicólogo  
 28 • Dia dos Bancários  
 29 • Dia Nacional do Combate ao Fumo  
 31 • Dia do Nutricionista

## MOMENTO JURÍDICO

Por Aloizio Perez



### Lei permite cobrar preços diferentes nas vendas em dinheiro ou cartão de crédito ou débito

A medida provisória n. 764, de 2016, foi convertida em lei, a de n. 13.455, de 26 de junho de 2017, que dispõe sobre a diferenciação nas vendas à vista ou a prazo, de preços de bens e serviços oferecidos ao público em função do prazo ou do instrumento de pagamento utilizado. Na prática, a lei autoriza o comerciante a vender seus produtos com preços diferenciados nas operações com pagamento em dinheiro ou com cartão de crédito ou de débito, desde que anunciado, de forma visível, em seu estabelecimento, esta possibilidade, para evitar a imposição de multas.

O governo, com a conversão da medida provisória em lei, permitiu maior liberdade para o comerciante, que é, como repisado em várias matérias veiculadas pelo Sicomércio de Barra Mansa, o maior empregador deste país e não pode ser alvo de tantas restrições e imposições. Além de ser uma medida para fomentar a transparência no Brasil, estimulando a concorrência entre as operadoras de cartões, reduzindo os custos para o fornecedor de bens e serviços e beneficiando, em última análise, o consumidor, fomentando, como consequência lógica, o

consumo.

O governo, em publicação veiculada na imprensa, não quer impor amarras, mas fomentar a liberdade, pois cada ator na relação de consumo sabe o que é mais interessante para o seu bolso, sem a interferência estatal. Nas vendas com cartões, quem auferir lucro são as operadoras de cartões, que cobram taxas nas operações e, nas vendas à vista, o consumidor poderá optar pelo pagamento em dinheiro, conquistando uma redução de custo, beneficiando-o.

A lei é uma das medidas para fomentar a liberdade na relação de consumo, gerando mais renda e emprego, aquecendo o comércio. Ela acabou com a insegurança de alguns comerciantes, especialmente os que exploram o comércio de miudezas, muitas vezes obrigados a vender um lápis no cartão de crédito ou de débito, perdendo uma boa parte do seu lucro no pagamento de taxas para as operadoras de cartões e muitas vezes acionados por órgãos governamentais para firmar acordos de conduta, numa interferência pública totalmente equivocada, com um desequilíbrio na relação de consumo.

A igualdade deve prevalecer nas relações

e o comerciante também tem direitos, pois também é, ao mesmo tempo, consumidor de outros produtos. O Brasil precisa de reformas e quem pensa o contrário está caminhando na contramão. E um código de defesa de fornecedor deve ser buscado pelas entidades representativas dos comerciantes, alvos, muitas vezes, de aventureiros em busca, na via judicial, de indenizações totalmente descabidas, assoberbando o Judiciário e tentando inviabilizar a atividade que mais gera, repise-se, emprego e renda no Brasil, que é a do comércio.

O comerciante também deve ser defendido na atualidade, para mantê-lo com as portas abertas, pagando seus impostos, revertidos para a população em geral. O Sicomércio de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro continua na defesa intransigente do comércio das cidades que compõem suas bases, daí a necessidade de o comerciante associar-se para, num associativismo ativo, buscar mecanismos de sobrevivência para o segmento do comércio varejista.

\* Aloizio Perez é advogado do Sicomércio de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro.

Mais um ano de conquistas, e você cliente, também participa deste prêmio

## SELO VERDE DE ATITUDE SUSTENTÁVEL

Estamos fazendo nossa parte por um mundo melhor.



GRÁFICA  
DRUMMOND

[www.graficadrumond.com.br](http://www.graficadrumond.com.br)



(24) 3325-8024



@drumondgrafica



graficadrumond



graficadrumond

Rua Antônio Alves Amorim, 51 - Saudade, Barra Mansa - RJ - CEP 27313-060

E-mail: [contato@graficadrumond.com.br](mailto:contato@graficadrumond.com.br)





## COLUNA MOTIVAÇÃO

Por Magno Andrade

### Perdendo a paixão inicial

Certo dia um dono de uma loja em um shopping, preocupado com a baixa venda em seu estabelecimento, procurou um velho lojista no centro da cidade, conhecido pela sua gentileza e sabedoria, e disse-lhe desanimado:

- Senhor, nunca vi uma crise como esta. O pessoal vê, pergunta o preço, mas comprar que é bom nada!

O sábio senhor respondeu:

- A crise de hoje é maior do que a do dia em que você abriu a loja? Garanto que você não tinha nenhum cliente e a loja inteira para pagar. Mas como era você? Garanto que você ficava na porta sorrindo para quem passava. Convidava as pessoas para entrar na loja. Acompanhava os clientes até a porta, carregando o pacote deles. Garanto que você ficou esperando o telefone tocar imaginando ser algum

cliente, mesmo sabendo que ninguém tinha seu número de telefone. Você foi até a administração do shopping oferecendo-se para trabalhar na associação dos lojistas para "animar" o shopping, fazer um natal diferente, campanhas novas entre outras coisas. Hoje como é? O telefone toca e você grita: "Alguém atenda!" Os clientes querem falar com você e você se esconde! A associação dos lojistas convidou você para uma reunião sobre o dia das mães - você foi? Ah, meu nobre colega, e você agora vem falar em crise.

Meio sem jeito, com tantas verdades reveladas, o jovem lojista persistiu:

- Mas o que devo fazer?

Com toda a paciência do mundo, o experiente lojista respondeu-lhe:

- Você perdeu a paixão do começo.

Quando a gente perde a paixão do começo, perde o entusiasmo pelo que faz. Quando perdemos o entusiasmo e a paixão, perdemos a vontade de empreender, de inovar, de criar coisas novas, de nos reinventar. E, sem isso tudo, a vida torna-se uma rotina desestimulante. Começamos a andar para trás e a acomodação pessimista toma conta do nosso dia a dia.

Tomara que as dificuldades pelas quais você talvez esteja passando sejam efeito realmente somente da crise. Ou será que você está ajudando e ampliando os obstáculos? Pense nisso.

*"A dificuldade do dia a dia nos faz mais fortes se as enfrentamos de frente". (Bruno Calil Fonseca)*

\* Magno Andrade - Advogado, Economista e Consultor Empresarial  
E-mail: magnoandrade15@hotmail.com

NÃO DÁ PRA FICAR SEM VENTILADOR NO VERÃO!  
A VATEL OFERECE VENTILADORES DE COLUNA, DE MESA, DE PAREDE, DE PISO, DE TETO E DE DIVERSAS MARCAS!  
VENHA CONFERIR

**BARRA MANSA**  
Rua Dr. Mario Ramos, 122, Centro  
(24) 3323-1944

**RESENDE**  
Rua Alfredo Whately, 182, Campos Elísios  
(24) 3355-1935

www.vatel.com.br

MÚSICA • TEATRO • DANÇA • CIRCO • ARTES VISUAIS • AUDIOVISUAL • LITERATURA

FESTIVAL  
SESC DE  
INVERNO

TROIKAOS  
A ARTE DA CRIAÇÃO

28 JUL A  
06 AGO

PETRÓPOLIS  
NOVA FRIBURGO  
TERESÓPOLIS

# ARTE NO SOM, NO AR PARA MULTIPLICAR-TE.

Considerado o maior evento cultural multilinguagem do Brasil, o **Festival Sesc de Inverno** – em sua 16ª edição – se inspira nos múltiplos universos da **Tropicália**, trazendo uma reflexão sobre os 50 anos do movimento e sua influência na criação contemporânea.

São **mais de 950 horas de programação cultural**, que envolve **480 artistas** e contempla **mais de 130 atrações**. Uma explosão de arte que vai multiplicar sua visão de mundo.

REALIZAÇÃO

— Sistema —

**Fecomércio RJ**  
Sesc | Senac



[www.sescrj.org.br](http://www.sescrj.org.br)

# Associe-se ao SICOMÉRCIO e tenha todas essas vantagens



## Sicomércio

Barra Mansa

Sindicato do Comércio Varejista de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro

Filiado à Fecomércio RJ

## BENEFÍCIOS

### ✓ DEFESA DA CATEGORIA

Representante legítimo do comércio varejista de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro, tem como propósito defender os interesses dos comerciantes nas diferentes instâncias e Poderes, de modo a contribuir para a proteção e a longevidade das empresas representadas.

### ✓ DECISÃO NA CONVENÇÃO COLETIVA

O associado participa das assembleias de Convenção Coletiva de Trabalho, opinando na construção das cláusulas.

### ✓ ISENÇÃO DE TAXAS

O associado fica isento do pagamento da Contribuição Assistencial Patronal e da taxa do Acordo Coletivo de Banco de Horas.

### ✓ PARCELAMENTO DA CONTRIBUIÇÃO CONFEDERATIVA

Parcelamento da Contribuição Confederativa em 12 vezes, no boleto da mensalidade.

### ✓ CAPACITAÇÕES

O Sicomércio, em parceria com o Senac e a Fecomércio RJ, oferece palestras a fim de capacitar equipes e orientar empresários.

### ✓ ASSISTÊNCIA JURÍDICA

Consultoria jurídica e assistência judiciária na área trabalhista e cível na defesa de danos morais.

### ✓ CAMPANHAS PROMOCIONAIS

Campanhas com preços especiais para fomento das vendas nos feriados e sábados, com horário estendido.

### ✓ AUDITÓRIO PARA REUNIÕES E TREINAMENTOS

Auditório com 50 lugares e ar condicionado com preços especiais.

### ✓ REVISTA SICOMÉRCIO

Anúncio na Revista Sicomércio com preços promocionais.

## CONVÊNIOS

### ✓ SEGURANÇA DO TRABALHO

Medicina Ocupacional: Exames ocupacionais, PPRA e PCMSO com descontos especiais. Sujeito à análise do grau de risco de cada empresa.

### ✓ SAÚDE

Desconto de 30% na prestação de serviços odontológicos.

### ✓ EDUCAÇÃO

CNA – Escola de Idiomas - Cursos de Inglês e Espanhol com desconto de 36%.  
SENAC Barra Mansa - Todos os cursos profissionalizantes – 20% de desconto.

### ✓ SOLUÇÕES

Acqio – Máquina de Cartão de Crédito: pagamentos eletrônicos de cartões de crédito e débito, homologadas nas bandeiras MASTECARD e VISA, além da certificação PSI, com compliance em fraude e segurança.

### ✓ CONSULTORIA

SEBRAE – atendimento mais próximo às empresas, apresentando soluções direcionadas para atender suas demandas prioritárias.

### ✓ RECURSOS HUMANOS

CIEE - Operacionalização de Programas de Estágio de Estudantes com desconto de 25%, isenção de encargos e seguro.

### ✓ LAZER

Desconto de 10% (dez por cento) em hospedagens nos pacotes de finais de semana durante a baixa temporada (exceto férias de janeiro, julho e feriados) e 10% em eventos empresariais, sendo eles de confraternizações ou corporativos, somente em dias de semana, entre segunda e sexta-feira, exceto férias de janeiro, julho e feriados.

Mais informações através do telefone 3323-2790 ou na secretaria do sindicato.