

REVISTA

SICOMÉRCIO

Publicação do Sindicato do Comércio Varejista de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro | Ano 1 | Edição 8 | Fevereiro 2017



**Comércio de Barra Mansa oferece
descontos atrativos para consumidores**

Páginas 08 e 09

02 EDITORIAL

Queima de estoque

Início de ano é época dos lojistas aproveitarem para queimar o estoque de mercadorias que sobrou do final de ano e se preparar para receber a nova coleção, de Outono/Inverno. Em Barra Mansa, a maioria das lojas está em liquidação, oferecendo descontos atrativos que chegam até 70%. Nesta edição trazemos uma matéria sobre esse período de liquidação, que segue até o início de março.

Ainda nesta edição da Revista Sicomércio, confira uma reportagem sobre a liminar obtida pela Fecomércio RJ suspendendo a exigência de um novo imposto criado no ano passado só para as mercadorias vendidas pelas empresas que tivessem redução do ICMS no Estado, entre outras notícias.

Boa leitura e boas vendas!

REPRESENTATIVIDADE DA DIRETORIA

10/01 - Troca de Comando da Guarda Municipal, no Parque da Cidade, em Barra Mansa;

16/01 - Encontro com o secretário de Ordem Pública, na Aciap BM;

24/01 - Inauguração do Sicred, em BM;

28/01 - Reunião do CODEC BM, na Aciap BM;

30/01 - Reunião sobre Monitoramento da Cidade, em BM;

31/01 - Debate com Francisco Barbosa, na Rádio 96,1 FM;

31/01 - Reunião de diretoria, na sede do sindicato;

31/01 - Reunião de pauta da Revista Sicomércio, na sede do sindicato;

06/02 - Movimento em favor da permanência do delegado Ronaldo Aparecido em Barra Mansa, na 90ª DP;

06/02 - Reunião do CODEC BM, na Aciap BM;

07/02 - Debate com Francisco Barbosa, na Rádio 96,1 FM;

07/02 - Reunião de diretoria, na sede do sindicato;

14/02 - Debate com Francisco Barbosa, na Rádio 96,1 FM;

14/02 - Reunião de diretoria do Sicomércio, na sede do sindicato.

A qualidade e tradição que você busca!

Livros
Presentes
Escritório

anos

**Papelaria
AVENIDA**

Barra Mansa
Av. Joaquim Leite, 534
Centro - Tel.: 3323.4636
Telfax: 3323.4175

Volta Redonda
Largo 9 de Abril
Tel.: 3343.1355

**CATE PAPELARIA
E PRESENTES**

Agora em novo endereço!

Av. Domingos Mariano, 01, Centro,
Barra Mansa. Tel: (24) 3322-1628



Conheça NOSSA DIRETORIA

DIRETORES

Presidente: Alberto dos Santos Pinto

1º Vice-Presidente: Jair Francisco Gomes

2º Vice-Presidente: Luis Antonio Nogueira Feris

1º Secretário: Maria Graças Fernandes Marcelino

2º Secretário: Belmiro Cardoso Marcelino

1º Tesoureiro: Luiz Fernando Vasconcelos Magalhães

2º Tesoureiro: Paulo Roberto Barbosa de Castro

1º Diretor de Promoção e Divulgação: Juliana Lanes Rolim

2º Diretor de Promoção e Divulgação: José Luiz de Souza Barros

1º Diretor de Produtos e Serviços: José Diomar Seixas Pereira

2º Diretor de Produtos e Serviços: Júlio César Soares Cardoso

1º Diretor de Patrimônio: Gleidson Kelman Bragança Gomes

2º Diretor de Patrimônio: Hugo Tavares Nascimento

SUPLENTES

1º Geraldo de Oliveira Aniceto

2º Leonardo dos Santos

3º Carolina Paula dos Santos Ferreira

4º Bruno Marini

5º Alício José Vilela de Camargo

6º Antonio Diniz do Nascimento

7º Marcos Paulo Maciel Fabiano

8º César Fernando Alves Abrantes

CONSELHO FISCAL

Efetivos:

1º Ronaldo Maia Salgado Ferreira

2º Almir Esteves Correa

3º Alexandre Cosendey Rezende

Suplentes:

1º Jair Fusco

2º Xisto Vieira Neto

DELEGADOS REPRESENTANTES JUNTO À FEDERAÇÃO

Efetivos:

1º Alberto dos Santos Pinto

2º Juliana Lanes Rolim

Suplentes:

1º Maria Graças Fernandes Marcelino

2º Antonio Feris Filho

EXPEDIENTE

Revista Sicomércio

Publicação do Sindicato do Comércio de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro (Sicomércio) - Instituição reconhecida pelo Ministério do Trabalho sob o nº 824235, em 20/04/1950

CNPJ: 28.694.826/0001-17 - Data de fundação: 10 de julho de 1949

Jornalista responsável

Chrystine Mello
(MTB/RJ 27373)

Diagramação

Midiática Comunicação

Fotolito e Impressão

Gráfica Ano Bom

Tiragem

1,5 mil exemplares

Contato Sicomércio

Endereço: Rua José Maria da Cruz, número 55 - salas 203/4/5 - Centro - Barra Mansa - Rio de Janeiro - CEP 27.330-280

Telefone: (24) 3323-2790

e-mail: sicomercio@sicomercio.com.br

site: www.sicomercio.com.br

- Editorial e Representatividade da Diretoria 02
- Sicomércio recebe visita do secretário municipal de Desenvolvimento Econômico 04
- Fecomércio RJ obtém liminar contra novo imposto 05
- CODEC BM se reúne com secretários municipais de Desenvolvimento Econômico e Rural 06
- Presidente do Sicomércio participa da maior feira do varejo do mundo, em Nova York 07
- Comércio de Barra Mansa oferece descontos atrativos para consumidores 08 e 09
- Espaços CDL e ACIAP 10
- Social, Aniversariantes e Datas Comemorativas 11
- Momento Jurídico 12
- Coluna Motivação 13



**NOVO
ASSOCIADO**

ÓTICAS CAROL

Avenida Joaquim Leite, nº 541

Centro - Barra Mansa

(24) 3323-2438

SEJA BEM-VINDO!

Sicomércio recebe visita do secretário municipal de Desenvolvimento Econômico

Christine Mello

A diretoria do Sicomércio de Barra Mansa recebeu no dia 24 de janeiro, a visita do secretário de Desenvolvimento Econômico de Barra Mansa, Agnaldo Raymundo, acompanhado do coordenador da secretaria de Governo, Paulo Davi dos Santos. De acordo com Agnaldo, o objetivo da visita foi colocar a secretaria à disposição da entidade e buscar a parceria do sindicato e da Fecomércio RJ em prol do desenvolvimento do município.

“Estamos na secretaria para somar e precisamos da parceria de entidades como o Sicomércio. Vimos a necessidade de muitos estudos que precisam ser feitos e acreditamos que a Fecomércio RJ, por intermédio do Sicomércio, também pode nos ajudar nisso”, explicou.

Agnaldo informou que, junto com sua equipe, está analisando onde obter recursos para alavancar o desenvolvimento econômico de Barra Mansa. “Vamos também dar sequência aos projetos que deram certo, independente de terem sido de governos anteriores. Pretendemos colocar as áreas da Edimetal e da ZEN (Zona Especial de Negócios) pra funcionar”, disse.

O presidente do Sicomércio de Barra Mansa, Alberto dos Santos Pinto, agradeceu a visita de Agnaldo e Paulo e também colocou o sindicato à disposição da secretaria. Alberto sugeriu que Agnaldo se reunisse com o CODEC BM (Conselho de Desenvolvimento Econômico de Barra Mansa) que conta com várias entidades, entre elas o Sicomércio. “O Conselho é um órgão que poderá ajudar muito a secretaria, dali sairão muitas coisas boas”, ressaltou o presidente do sindicato.



Visita do vereador Wellington

A diretoria do Sicomércio também recebeu, no dia 31 de janeiro, a visita do vereador Wellington Pires (PP). Eleito para seu primeiro mandato, o parlamentar se comprometeu em lutar pelos anseios dos comerciantes e também pelo desenvolvimento de Barra Mansa. “Quero me colocar à disposição desta entidade para encampar suas demandas em prol do comércio. Vou pautar meu mandato pela transparência e pretendo dar publicidade a tudo que estiver trabalhando”, disse.

Wellington informou que, em apenas um mês, já encaminhou mais de 200 indicações, projetos de lei e requerimentos. “Meu foco maior é o desenvolvimento do município. Uma das minhas indicações foi a criação

de uma gerência de empreendedorismo na secretaria de Desenvolvimento Econômico (Agnaldo Raymundo), não só para criar oportunidades para o desenvolvimento do comércio e da cidade, mas também para prepará-la para receber investimentos na indústria”, informou, completando que também já conversou com Agnaldo sobre as áreas da ZEN e da Edimetal. “Precisamos pensar o que será feito nessas duas áreas, onde já foram gastos muitos recursos”, disse.

O presidente do Sicomércio agradeceu a visita de Wellington e o convidou a voltar mais vezes na reunião, para apresentar seus projetos. “Ficamos satisfeitos pelo seu entusiasmo e vontade de trabalhar pelo desenvolvimento de Barra Mansa. Conte com a gente no que precisar”, finalizou Alberto.

O SINDPASS REÚNE MAIS DE 30 EMPRESAS DE TRANSPORTE COLETIVO RESPONDENDO POR 15% DO TRANSPORTE PÚBLICO REGULAR DO ESTADO DO RIO DE JANEIRO, COM MAIS DE 1300 ÔNIBUS COM IDADE MÉDIA DE 05 ANOS, TRANSPORTANDO MILHÕES DE PESSOAS ENTRE PAGANTES E GRATUITOS EM 300 LINHAS ENTRE O TRANSPORTE MUNICIPAL E O INTERMUNICIPAL, OFERECENDO ACESSIBILIDADE, MOBILIDADE URBANA, PREOCUPAÇÃO COM O MEIO AMBIENTE, BILHETAGEM ELETRÔNICA PRÓPRIA, TRANSPORTA SEUS PASSAGEIROS COM SEGURANÇA E COMODIDADE ATENDENDO A REGIÃO SUL FLUMINENSE E COSTA VERDE.

ACESSE NOSSO SITE: www.sindpass.com.br

SINDPASS
TRANSPORTANDO COM EXCELÊNCIA



Fecomércio RJ obtém liminar contra novo imposto

A Fecomércio RJ obteve liminar no Tribunal de Justiça do Estado do Rio de Janeiro (TJ-RJ) para suspender a exigência de um novo imposto criado no ano passado só para as mercadorias vendidas pelas empresas que tivessem redução do ICMS no Estado, diante da ilegalidade na lei que o instituiu.

Com o argumento de equilibrar as contas públicas, o governo do Rio de Janeiro queria cobrar esse novo tributo para o Fundo Estadual de Equilíbrio Fiscal (FEEF), de caráter temporário, com prazo de dois anos, com base em uma porcentagem sobre a redução do Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços de Transporte e de Comunicação (ICMS). A medida, se efetivada, acarretaria em aumento de preços para os consumidores, por exemplo, de frutas, verduras, caixas de leite e outras bebidas.

A decisão do Desembargador Custodio de Barros Tostes, que entendeu a urgência e a necessidade de garantir a segurança jurídica, mostra que mesmo na crise as normas devem ser respeitadas e que o Estado não pode criar impostos sem previsão na Constituição.

Por ter sido a liminar concedida em Representação de Inconstitucionalidade perante o Tribunal de Justiça, beneficiará todas as empresas do Estado do Rio de Janeiro.

O processo, nº 0063240-02.2016.8.19.0000, é eletrônico, e o andamento do processo e a decisão (imagem ao lado) podem ser acessados no site do TJRJ no link que se segue: <http://www4.tjrj.jus.br/ejud/ConsultaProcesso.aspx?N=201600700292>



Poder Judiciário do Estado do Rio de Janeiro
Órgão Especial

Representação de Inconstitucionalidade nº. 0063240-02.2016.8.19.0000

Representante: FEDERAÇÃO DO COMÉRCIO DE BENS, SERVIÇOS E TURISMO DO ESTADO DO RIO DE JANEIRO – FECOMÉRCIO-RJ
Representados: EXMO. SR. GOVERNADOR DO ESTADO DO RIO DE JANEIRO E EXMO. PRESIDENTE DA ASSEMBLÉIA LEGISLATIVA DO ESTADO DO RIO DE JANEIRO
Norma impugnada: Lei Estadual nº 7.428/2016 do estado do Rio de Janeiro
Relator: Des. Custodio de Barros Tostes

DECISÃO

Em vista do tempo decorrido, e da urgência que impera, tenho por bem apreciar o pedido liminar, *ad referendum* do Órgão Especial, independentemente de só ter conhecimento das informações prestadas por parte do Exmo. Sr. Presidente da Assembleia Legislativa do Estado do Rio de Janeiro, isso porque o final do mês se avizinha, já por se esgotar o prazo para o recolhimento do "depósito" da lei combatida.

Está presente o perigo na demora, inclusive em razão da notoriedade da distribuição de demandas perante juízos singulares, nas quais se discute a mesma cobrança aqui versada, sendo certo que a não apreciação da medida de urgência pode ter o condão de multiplicar o número de pedidos que tais. Ao se adiar a apreciação da liminar, estar-se-á prejudicando a segurança jurídica, em função das diversas ações intentadas.

No que tange à plausibilidade do direito, tenho que o "depósito" determinado na Lei Estadual nº 7.428/2016 possui natureza de imposto, ainda que assim não seja nominado, tributo este que não se encontra entre aqueles que o Estado tem autorização para instituir, à luz das Constituições da República e do Rio de Janeiro.

Dáí porque DEFIRO A LIMINAR, para suspender a exigibilidade da taxa de exação.

Após a vinda de todas informações, na forma do art. 105 §6º, intemem-se eletronicamente a Procuradoria Geral do Estado e a Procuradoria de Justiça.

Rio de Janeiro, 26 de janeiro de 2017.

Desembargador **CUSTODIO DE BARROS TOSTES**
Relator

Secretaria do Órgão Especial
Av. Erasmo Braga, 115, sala 910, Lâmina I
Centro – Rio de Janeiro/RJ – CEP 20.010-910
Tel.: + 55 21 3133-2501 – E-mail: setoe@tjrj.jus.br



CUSTODIO DE BARROS TOSTES:9687 Assinado em 26/01/2017 12:49:57
Local: GAB. DES CUSTODIO DE BARROS TOSTES



COTRAVA

COMERCIAL TRAVASSOS LTDA.

MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO EM GERAL

LAJOTAS • TELHAS • FERRAGENS

CIMENTO • MADEIRAS • ETC.

**RUA ARTUR OSCAR, 56,
VILA NOVA, BARRA MANSA, RJ**



3323-2566

CODEC BM se reúne com secretários municipais de Desenvolvimento Econômico e Rural

Divulgação

A reunião do CODEC BM (Conselho de Desenvolvimento Econômico de Barra Mansa) do dia 06 de fevereiro, foi marcada pelas presenças dos novos secretários municipais de Desenvolvimento Econômico, Agnaldo Raymundo, e Desenvolvimento Rural, Adilson Rezende. Durante o encontro, realizado na ACIAP BM, os secretários garantiram apoio às ações do CODEC BM e ressaltaram a importância do trabalho dos conselheiros. O vice-presidente do Sindicato, Jair Gomes, representou o sindicato (que faz parte do CODEC BM) na reunião.

“Neste primeiro contato, vim conhecer as diretrizes de trabalho do Conselho e já enxerguei a necessidade de um grande envolvimento da prefeitura com as ações do órgão. O governo municipal precisa utilizar a experiência das entidades que compõem o CODEC BM para a política de desenvolvimento econômico do município”, afirmou Agnaldo. Ele ainda declarou apoio à minuta do projeto de lei proposta pelo Conselho que oficializa o órgão e cria o Fundo Municipal de Desenvolvimento Econômico. “Ainda estamos estruturando a secretaria e, assim que possível, vamos nos reunir com os vereadores para buscar a aprovação do projeto de lei”, garantiu.

O secretário municipal de Desenvolvimento Rural, Adilson Rezende, que era o representante do Sindicato Rural de Barra Mansa no CODEC BM antes de assumir o cargo, ratificou o apoio ao trabalho do Conselho. “Governos passam e



a cidade continua. É extremamente importante o envolvimento da sociedade no exercício de pensarmos o que desejamos para Barra Mansa a médio e longo prazo. A frente da secretaria, meu compromisso é apoiar as ações do CODEC BM e realizar um trabalho que permita o crescimento do setor rural, tão tradicional em nossa cidade”, ressaltou Adilson.

O presidente do CODEC BM, Arivaldo Corrêa Mattos, agradeceu a participação dos convidados. “Nosso objetivo é colaborar para transformar Barra Mansa em um lugar ainda melhor para se viver. Ficamos felizes de receber os secretários, que reafirmaram o compromisso e a disposição do prefeito Rodrigo Drable de apoiar as ações e a formalização do CODEC BM como o conselho de desenvolvi-

mento do município”, finalizou Arivaldo.

Faetec - No dia 03 de fevereiro, os conselheiros do CODEC BM visitaram a Faetec de Barra Mansa, no bairro Barbará. A convite do secretário municipal de Desenvolvimento Econômico, eles foram conhecer as instalações da unidade e conversaram com alguns professores. “A intenção da prefeitura é estabelecer parcerias com as empresas da cidade para capacitação de mão de obra na escola. A unidade conta com infraestrutura e equipamentos para ministrar diversos cursos. Vamos colaborar nesse sentido, sendo o elo entre empresas e a Faetec. Os empresários que tiverem interesse podem nos procurar ou a secretaria de desenvolvimento, explicou Arivaldo.

@bramilsupermercados
 www.bramil.com.br

Carnaval de ofertas!
É no BRAMIL!

BRAMIL
 SUPERMERCADOS

Sempre Pensando em Você!

Presidente do Sicomércio participa da maior feira do varejo do mundo, em Nova York

Fotos: Divulgação

O presidente do Sicomércio de Barra Mansa, Alberto dos Santos Pinto, participou de uma comitiva de empresários do estado do Rio que esteve presente na Retail's Big Show. Considerada a maior feira de varejo do mundo, o evento é promovido pela NRF (National Retail's Federation), em Nova York, e aconteceu entre os dias 13 e 18 de janeiro.

A comitiva foi organizada pela Fecomércio-RJ e o evento contou com palestras, exposições e grandes nomes do setor. Entre os temas abordados durante as palestras estão: Envolvendo o consumidor, Varejo Radical, Mercados globais, Loja e futuro do varejo, Dinâmica organizacional, Marketing e Publicidade.

O objetivo da comitiva foi proporcionar aos participantes novos conhecimentos sobre técnicas de gestão de varejo, através da participação nas palestras da NRF, e oportunidade de

intercâmbio com relação a tecnologias desenvolvidas por empresas fornecedoras de soluções para empresas, tornando-as mais competitivas.

Entre os palestrantes desta edição destacam-se Scott Kelly, Astronauta e capitão da US Navy; William Dudley, CEO Banco Central de NY; Brian Krzanich, CEO Intel; Greg Foran, CEO e presidente Walmart USA; Terry J. Lundgren, Conselheiro e CEO Macy's e Sir Richard Benson, CEO Virgin. E, do Brasil, Alberto Serrentino, da



Varese Consultoria; Arthur Grymbaum, do Grupo O Boticário e Alessandra Morrison, do Grupo Hering.

“Mesmo sendo um conceito já consolidado no varejo, a NRF 2017 resgatou o valor de ser ter mais do que clientes, e sim embaixadores da sua marca, pessoas engajadas com a empresa. Para isso, deve-se perceber que uma loja não vende apenas produtos,

mas sim experiências”, destacou Alberto, acrescentando que o cliente quer ser especial, sentir-se valorizado, com produtos e serviços que ele perceba como feitos exatamente para suprir as necessidades dele. “O comerciante deve buscar sempre ser melhor do que era ontem, sabendo que os desafios vão surgir e, se não forem superados, que o fracasso seja um aprendizado”, completou.

Além de participar da feira, o grupo de empresários fez visitas técnicas ao BID, Woodburry Common Outlet, B&H Photo and Video e algumas lojas em Manhattan.



Receba na hora o dinheiro das vendas feitas a prazo.

ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS

Venda a prazo no seu estabelecimento – com cartão (MasterCard e Visa), cheque ou duplicata – que o Sicoob antecipa o recebimento da venda, creditando o valor na sua conta. O Sicoob oferece condições atrativas para você aumentar o capital de giro e fazer sua empresa crescer. Não perca esta oportunidade, ligue agora: (24) 3323-2004.

Operação sujeita à análise e aprovação de crédito.

SICOOB

sicoobes.com.br

Comércio de Barra Mansa oferece de



Depois das festas de final de ano é hora das lojas aproveitarem o início do ano pra vender o que sobrou de mercadoria no estoque. Em Barra Mansa, a maioria das lojas está em liquidação desde a segunda quinzena de janeiro e os descontos estão atraindo os consumidores. Em algumas lojas chegam até 70% do valor real da mercadoria.

“Além de ser uma excelente oportunidade para os comerciantes venderem as últimas peças da atual coleção e se preparar para o lançamento da próxima, que ocorre em março, é uma chance para os

consumidores comprarem mercadorias com um valor menor”, disse o presidente do Sicomércio de Barra Mansa, se referindo ao lançamento da Coleção Outono/Inverno.

Na Tribo, a proprietária da loja, Cacilda Santiago, informou que começou a liquidação oferecendo descontos em algumas mercadorias que foram compradas em novembro e sobraram no estoque. “Com o decorrer dos dias, fomos aumentando os descontos, que hoje variam de 50 a 70%”, informou. De acordo com a comerciante, além de renovar o estoque da loja, a liquidação é um grande benefício também para os

clientes, que podem comprar peças atuais, que ainda estão na moda, a preços reduzidos, já que as mercadorias são da Coleção Primavera/Verão.

Segundo Cacilda, após o Carnaval, mais peças entrarão na liquidação, desta vez da Coleção de Alto Verão, que ainda estão sendo vendidas neste período na loja. “Após o Carnaval ficaremos em liquidação mais duas semanas, pois no dia 15 de março já lançaremos a Coleção Outono/Inverno)”, informou, acrescentando que, para atrair os clientes, divulga as promoções da loja nas redes sociais, como Instagram e Facebook da loja.

Descontos atrativos para consumidores

A loja Um Quarto de Sonho, especializada em artigos para o público infantil, também está em liquidação desde a segunda semana de janeiro. Todos os produtos da loja, que vende roupas, brinquedos e todo enxoval para bebês, como carrinhos, banheiras e berços, estão com preços promocionais. “Os descontos começam em 30% e temos produtos com até 70% de desconto à vista”, informou a proprietária da loja Denise Costa de Melo, acrescentando que as promoções seguem até o final do mês de fevereiro.

“A liquidação é uma forma da loja abrir espaço para as novidades que vão chegar. Outro motivo é aumentar o movimento e trazer novos clientes”, disse a comerciante, que espera um movimento maior nas vendas nesta reta final da liquidação. “Além da divulgação boca a boca, as redes sociais também contribuem pra divulgarmos nossas promoções e atrair os consumidores”, completou, acrescentando que as mães têm aproveitado os descontos para completar o que falta no enxoval de seus bebês: “Itens como carrinho, banheira e berço têm sido os mais vendidos”.

O setor de calçados também está em promoção. Na Peg Shoes, os descontos também chegam a 70%, mas, segundo o gerente da loja, Felipe Peres Bernardes Fernandes, esse é apenas um saldão de verão. “Começamos na segunda quinzena de janeiro com um saldão das mercadorias que ficaram no estoque em dezembro, mas ainda teremos uma liquidação que terá início assim que terminar o saldão, que é uma pré-liquidação”, disse, informando que 60% das mercadorias que estavam no estoque já foram vendidas no saldão. “Na liquidação teremos mais produtos, praticamente toda vitrine feminina, além de calçados infantis e masculino, bolsas, mochilas e cintos”, completou.

Felipe informou ainda que a loja conta com um espaço em seu interior, onde vende mercadorias com preços promocionais durante todo o ano. “Quando temos um calçado com uma ou duas numerações na grade, por exemplo, ele já vai pra essa seção, com um preço especial”, explicou, informando que esse espaço tem atraído muitos consumidores que aproveitam pra comprar calçados com preços reduzidos.



Fotos: Christine Mello



ESPAÇO CDL



Certificação Digital na CDL Barra Mansa

Por Thaís Mattos

A Certificação Digital é uma assinatura com validade jurídica que garante proteção às transações eletrônicas e outros serviços via internet, permitindo que pessoas e empresas se identifiquem e assinem digitalmente de qualquer lugar do mundo com mais segurança e agilidade. O certificado digital é um documento eletrônico que contém o nome, um número público exclusivo denominado chave pública e muitos outros dados que mostram quem somos para as pessoas e para os sistemas de informação. A chave pública serve para validar uma assinatura realizada em documentos eletrônicos.

Além de identificar com segurança pessoas físicas

e jurídicas, garantem confiabilidade, privacidade e inviolabilidade em mensagens e em diversos tipos de transações realizadas via Internet. Outra vantagem é ter validade jurídica para ser utilizado como assinatura de próprio punho, comprovando que seu proprietário concorda com o documento assinado.

“A CDL de Barra Mansa por meio do SPC Brasil, mantém atendimento em nossa sede para emissão de Certificados Digitais oferecendo aos empresários e contadores, um atendimento personalizado, amplo estacionamento, sala climatizada, segurança e agilidade na prestação desse serviço tão importante”, finaliza Xisto Neto, presidente da CDL BM.

ESPAÇO ACIAP



Novos convênios da ACIAP BM

Por Flávia Resende

A ACIAP Barra Mansa busca oferecer as melhores vantagens para seus associados. Prova disso é que neste início de ano, a diretoria assinou mais dois convênios. “Esses novos benefícios reforçam o trabalho da Casa para proporcionar sempre o melhor aos associados”, disse o diretor da ACIAP BM, Vivaldo Cotrim Ramos.

Os associados contam agora com desconto especial de até 30% nos cursos de dança oferecidos pelo Studio de Danças Junior Cordeiro. E são muitas as opções. A escola, localizada na Rua Pinto Ribeiro, no Centro, conta com aulas de dança de salão, forró, samba, dança do ventre, ballet (adulto e infantil) e dança mix (fit dance, zumba, axé e funk). O convênio é extensivo aos fun-

cionários das empresas associadas, além de seus respectivos dependentes diretos (pais, cônjuges e filhos).

Na área de treinamentos, o novo convênio é com a Excellence Instituto de Oratória e Coaching. A empresa, sediada em Volta Redonda, é especialista em cursos e palestras nos temas: oratória, liderança, coaching, marketing pessoal, motivação e atendimento. As aulas são ministradas para grupos em empresas ou individuais. Os descontos variam de 10% a 30% dependendo da atividade e são extensivo aos funcionários das empresas associadas, além de seus respectivos dependentes diretos (pais, cônjuges e filhos). Mais informações na secretaria da ACIAP BM, nos telefones (24) 3323-4861 ou 2106-1077.

A Luxitana
Presentes e Utilidades Domésticas

Av. Domingos Mariano, 136, Centro, Barra Mansa, RJ | Tel.: (24) 3323-2686

HÁ MAIS DE
MEIO SÉCULO
VALORIZANDO
SUAS EMOÇÕES

60
Joalheria Regina
O Amor da Cidade

LOJA BARRA MANSA
AV. JOAQUIM LEITE,
484, CENTRO
TEL. (24) 3323-0383

LOJA VOLTA REDONDA
SIDER SHOPPING, L2,
VILA STA. CECILIA,
TEL. (24) 3348-7447

LOJA RESENDE
RESENDE SHOPPING, L2,
TEL. (24) 3355-840

www.instagram.com/joalheria_regina
www.facebook.com/joalheria-regina

Dr. Marcelo Fontes
CRO 20.164/RJ

- Mestre em Implantodontia
- Especialista em Implantodontia, Periodontia, Dor Orofacial e DTM
- Coordenador dos Cursos de Especialização em Implantodontia Unifoa/VR e UNIG/Itaperuna
- Consultor Científico Neodent (Implantes Dentários)

CROMF
Reabilitação Oral

BARRA MANSA - CENTRO
Av. Joaquim Leite, 01, 35, 804 e 808
Ed. Residência - (24) 3323-8413

RIO DE JANEIRO - BARRA DA TIJUCA
Av. Esandro Lima e Silva, 840, Sl. 1205
Ed. Residência - (21) 2178-2134 / 2178-2135

marcelofontesteixeira
www.cromf.com.br

Onde encontrar em Barra Mansa

Brownie da Chrys

Ano Bom
Batata Gourmet
Chandely Sorveteria
Coyote Pizza e Burguer
Salão Valéria de Almeida

Centro
Salão Vanessa Marques
Sensei Express

Encomendas
(24) 99322-5142

Empresários do Estado do Rio de Janeiro participam da Retail's Big Show, em NY

Fotos: Divulgação



Março

Aniversariantes

02 - Mário Vitor Lopes Netto (Tecnomedi)
 02 - Maria Tereza Mohalem Correa (Lojas Altec)
 04 - Vanda Eulália Maciel Fabiano (Ótica Karine)
 04 - Eleomar da Silva Teixeira (Hidráulica Concorrente)
 05 - Maria Gorete Nogueira (Sapataria Troca o Tênis)
 05 - Maria Consuelo Ayres (Ponto Frio)
 07 - Thaís Gonçalves Custódio de Abreu (Glam)
 07 - Dany Alexandre do Nascimento (Cebama Cereais Barra Mansa)
 07 - Omar Alves de Mello Júnior (A Luzitana)
 08 - Giovanni Ribeiro (Casa Flor)
 08 - Leonardo dos Santos (Joalheria Regina)
 10 - Marcelo da Silva César (César & César)
 13 - Miguel Eduardo da Silva (Mercado Supimpa)
 13 - Fabiana Francisco (Sete Esportes)
 13 - Eduardo Mohalem Correa (Cate Papelaria e Presentes)
 13 - Marinelo Dias Martins de Souza Terra (Ano Bom Auto Peças)
 15 - Guilherme Moreira Kato (Padaria e

Lanchonete Kato)
 15 - Ricardo Furlani Aldet (07 Roupas)
 16 - Silas da Cruz Ferrari (Droga Forte)
 16 - Claudistone da Silva Bento (Ecology)
 18 - Sebastião Furtado do Valle (Barraescap)
 19 - José Silva de Almeida (Móveis Antares)
 20 - José Cláudio Ferreira (Indusmilk)
 20 - Mariana Concolato Caziraghi (Comfort House)
 20 - Maria Madalena Loura de Souza (Pimpolim Modas)
 21 - Valter Ferreira de Barros (Gráfica e Editora Ano Bom)
 22 - Rita Marcia Cosendey Rezende (Posto Flu-midiesel)
 23 - Claudiane Zonta da Rocha (Fashion Hair)
 27 - Gilceia Aparecida da Silva (Casa Nova)
 30 - Antonio Carlos Soares Cardoso (Tecidos Unibrás)
 30 - Monica Furlani Aldet (Sete Esportes)
 30 - Alício José Villena Camargo (Casa Camargo)
 30 - Adailton da Cunha Maia (Adailton Joias)
 31 - Linara Gil de Castro (Virtual Sat)

Datas Comemorativas

08 • Dia Internacional da Mulher
 10 • Dia do Sogro
 12 • Dia do Bibliotecário
 14 • Dia do Vendedor de Livros
 15 • Dia da Escola
 15 • Dia Mundial do Consumidor
 19 • Dia do Carpinteiro e do Marceneiro
 20 • Início do Outono
 21 • Dia Internacional Contra a Discriminação Racial
 21 • Dia Internacional da Síndrome de Down
 22 • Dia Mundial da Água
 28 • Dia do Diagramador
 28 • Dia do Revisor



Adicional de insalubridade

O adicional de insalubridade é devido ao empregado que desempenhar suas atividades em locais insalubres, com ruído, calor e outros agentes capazes de prejudicar a saúde, acima dos limites de tolerância previstos nos anexos da NR 15 do Ministério do Trabalho, comprovados através de laudo pericial a cargo da Medicina do Trabalho, de modo que não é uma verba paga aleatoriamente, dependendo, portanto, de prova técnica.

Muitas empresas têm o hábito de pagar a verba em comento para determinados empregados, sem lastro em laudo pericial elaborado por

médico ou engenheiro do trabalho.

O empregado, que trabalhar em um local insalubre, apurado em laudo

pericial, pode, em caso de transferência para outro departamento ou localidade, onde não se expõe aos

agentes insalubres, perder o direito à percepção do adicional.

A orientação é, portanto, para, antes de realizar o pagamento do adicional de insalubridade, consultar a Medicina do Trabalho para, através de laudo, verificar a obrigação de pagar a verba, nos percentuais de 10%, 20% ou 40% do salário-mínimo nacional, jamais sobre o salário-base ou a remuneração bruta, que é a soma das verbas lançadas no contra-cheque.

INSALUBRIDADE

** Aloizio Perez é advogado do Sicomércio de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro.*

Revistas | Jornais | Livros
Embalagens | Impressos em Geral



GRÁFICA E EDITORA

Ano Bom

QUALIDADE EM IMPRESSOS

Tels.: (24)

3323.1812 • 3323.0894

Av. Presidente Kennedy, 1843
Ano Bom - Barra Mansa - RJ

graficaanobom@graficaanobom.com.br
orcamento1@valgraph.com.br

www.graficaanobom.com.br



Cliente compra benefícios

O cliente busca os benefícios que o produto oferece e não necessariamente todas as características e capacidades técnicas dos manuais. Todos os consumidores sempre querem saber o que os produtos podem fazer por eles, como facilitar, agilizar, proteger, organizar melhor e tornar a sua vida mais agradável.

É preciso que as empresas e os profissionais de vendas lembrem-se disso, tanto na hora de criar um produto, quanto na hora de promover e vender. Deve-se apresentar claramente a necessidade que o produto vai cumprir na vida do cliente, oferecendo uma visão de grande satisfação, vivendo sua vida feliz e despreocupadamente. No fundo você está vendendo a realização do desejo, do sonho ou a solução de problemas.

É preciso que gestores, técnicos e profissionais de vendas foquem nos benefícios do seu produto, que são a satisfação de uma necessidade ou de um desejo. Deve-se fazer uma descrição objetiva, usando as palavras que o cliente entende e quer ouvir, sobre como e quanto o produto pode trazer de valor para quem está comprando ou vai usá-lo. Enquanto consumidores, queremos sempre soluções, realização de desejos e de aspirações e sempre nos perguntamos: “O que esse produto tem que pode melhorar a minha vida?”

Pense e responda: “Quais são os principais benefícios dos produtos que você vende?”

Para avaliar e melhorar suas práticas neste sentido, primeiro, você deve desenvolver uma lista completa de todos os recursos envolvidos em cada um de seus produtos. Depois, anote um por um, cada recurso e qual o respectivo benefício real para o cliente. A seguir, estude esses benefícios com sua equipe. Veja como explorar melhor e incrementar os argumentos de todos, bem como a comunicação interna e a promoção de vendas.

Na etapa seguinte, verifique como entregar melhor a mensagem sobre os principais benefícios em cada produto, pois isso deve melhorar significativamente as suas vendas, principalmente por trazer mais valor para a vida de quem compra o que você oferece. Cada benefício cuidadosamente trabalhado vai ter um apelo diferente, funcionando na mente dos clientes de forma diferente. Nem sempre é possível saber qual problema ou qual desejo está influenciando mais a decisão de cada cliente. Por este motivo, quem chega a um conjunto de benefícios fácil e claramente reconhecível pelos clientes, obtém mais sucesso e maior lucratividade.

Após sua equipe traduzir as características do seu produto em benefícios diretos aos clientes, você verá que muitos pontos irão mudar para melhor nos seus negócios. Você verá que:

- os custos serão direcionados para o que o

cliente valoriza;

- que o pessoal da comunicação vai refazer anúncios;

- que as peças promocionais serão mais objetivas;

- que o cliente entenderá melhor a sua mensagem e

- que o pessoal de vendas poderá se concentrar naquilo que o cliente realmente valoriza para decidir as compras.

Este conjunto de análises de benefícios reconhecíveis pelos clientes vai impactar nas embalagens, rótulos, etiquetas, exposições nos pontos de vendas, conceitos das marcas, design, funcionalidades, manuais, folder, catálogo, site, perfil nas redes sociais, apresentação, profissionais envolvidos, argumentos da equipe.

Tome o cuidado de acompanhar os resultados e o que pode ser melhorado em cada uma destas ações. Não se preocupe em mudar tudo de uma vez, pois funcionam mais as melhorias graduais e contínuas, do que grandes mudanças abruptas que podem gerar dúvidas ou alguma confusão no entendimento dos clientes.

“Não são os grandes planos que dão certo, são os pequenos detalhes” Stephen Kanitz

* Magno Andrade – Advogado, Economista e Consultor Empresarial.

NÃO DÁ PRA FICAR SEM VENTILADOR NO VERÃO!
A VATEL OFERECE VENTILADORES DE COLUNA, DE MESA, DE PAREDE, DE PISO, DE TETO E DE DIVERSAS MARCAS!
VENHA CONFERIR

BARRA MANSA
Rua Dr. Mario Ramos, 122, Centro
(24) 3323-1944

RESENDE
Rua Alfredo Whately, 182, Campos Elísios
(24) 3355-1935

www.vatel.com.br



Banco Rio
de Alimentos

Solidariedade
é o nosso
principal
ingrediente.

UM PROGRAMA

Sistema

Fecomércio RJ
Sesc | Senac

Sesc

No Rio de Janeiro desde 2000, o Banco Rio de Alimentos mistura o combate à fome e ao desperdício em uma receita de sucesso: impedir que toneladas de alimentos bons para o consumo sejam jogadas no lixo todos os dias, levando-as a milhares de brasileiros em situação de vulnerabilidade.

E a atuação do Banco Rio de Alimentos se amplia ainda mais com ações educativas, voltadas para instituições sociais parceiras, como treinamento para manipuladores de alimentos, incentivo à criação de receitas a partir das doações recebidas e aproveitamento integral dos alimentos.

Uma verdadeira rede de solidariedade que também combate outras fomes, como a de inclusão, cidadania e desenvolvimento social.

Saiba mais em www.sescrj.org.br/banco-rio-de-alimentos

Acelere sua entrada no **mercado** de trabalho.

Faça um curso técnico do Senac.



▶▶ **Corra e matricule-se.
Cursos começando
em fevereiro.**

www.rj.senac.br


Senac

Associe-se ao SICOMÉRCIO e tenha todas essas vantagens



Sicomércio

Barra Mansa
Sindicato do Comércio Varejista de Barra Mansa,
Quatis e Rio Claro
Filiado à Fecomércio RJ

BENEFÍCIOS

✓ PARCELAMENTO DA CONTRIBUIÇÃO CONFEDERATIVA

Parcelamento da Contribuição Confederativa em 12 vezes, no boleto da mensalidade.

✓ CAPACITAÇÕES

O Sicomércio, em parceria com o Senac e a Fecomércio RJ, oferece palestras a fim de capacitar equipes e orientar empresários.

✓ ASSISTÊNCIA JURÍDICA

Consultoria jurídica e assistência judiciária na área trabalhista e cível na defesa de danos morais.

✓ CAMPANHAS PROMOCIONAIS

Campanhas com preços especiais para fomento das vendas nos feriados e sábados, com horário estendido.

✓ AUDITÓRIO PARA REUNIÕES E TREINAMENTOS

Auditório com 50 lugares e ar condicionado com preços especiais.

✓ REVISTA SICOMÉRCIO

Anúncio na Revista Sicomércio com preços promocionais.

✓ DEFESA DA CATEGORIA

Representante legítimo do comércio varejista de Barra Mansa, Quatis e Rio Claro, tem como propósito defender os interesses dos comerciantes nas diferentes instâncias e Poderes, de modo a contribuir para a proteção e a longevidade das empresas representadas.

✓ DECISÃO NA CONVENÇÃO COLETIVA

O associado participa das assembleias de Convenção Coletiva de Trabalho, opinando na construção das cláusulas.

✓ DESCONTO NA TAXA DO ACORDO COLETIVO

50% de desconto na taxa do Acordo Coletivo de Banco de Horas.

✓ ISENÇÃO DE TAXAS

O associado fica isento do pagamento da Contribuição Assistencial Patronal.

CONVÊNIOS

✓ CONSULTORIA

SEBRAE – atendimento mais próximo às empresas, apresentando soluções direcionadas para atender suas demandas prioritárias.

✓ RECURSOS HUMANOS

CIEE - Operacionalização de Programas de Estágio de Estudantes com desconto de 25%, isenção de encargos e seguro.

✓ LAZER

Desconto de 10% (dez por cento) em hospedagens nos pacotes de finais de semana durante a baixa temporada (exceto férias de janeiro, julho e feriados) e 10% em eventos empresariais, sendo eles de confraternizações ou corporativos, somente em dias de semana, entre segunda e sexta-feira, exceto férias de janeiro, julho e feriados.

✓ SEGURANÇA DO TRABALHO

Medicina Ocupacional: Exames ocupacionais, PPRA e PCMSO com descontos especiais. Sujeito à análise do grau de risco de cada empresa.

✓ SAÚDE

Desconto de 30% na prestação de serviços odontológicos.

✓ EDUCAÇÃO

CNA – Escola de Idiomas - Cursos de Inglês e Espanhol com desconto de 36%.
SENAC Barra Mansa - Todos os cursos profissionalizantes – 20% de desconto.

✓ SOLUÇÕES

Acqio – Máquina de Cartão de Crédito: pagamentos eletrônicos de cartões de crédito e débito, homologadas nas bandeiras MASTECARD e VISA, além da certificação PSI, com compliance em fraude e segurança.

Mais informações através
do telefone 3323-2790 ou
na secretaria do sindicato.